

## **POLITICA DE GESTION DE CALIDAD DE CORUSCANT ASESORES, S.L.**

*Compromiso Empresarial Consultores, S.L.*, pone a disposición de los clientes un modelo de compromiso y vocación de servicio aplicable a todas las áreas legales, económicas y de gestión y en concreto a las áreas fiscal y contable, laboral, Jurídica, Tramitaciones, Externalización administrativa y otros servicios complementarios (Seguros, protección de datos, Auditoria, Subvenciones, Análisis Financieros y Compra –Venta de Empresas)

La Dirección de *Compromiso Empresarial Consultores, S.L.* ha enfocado la estrategia de la empresa hacia un fin que mediante el cumplimiento de todos los requisitos legales que le aplican (legales, de Clientes y otros) logre la mejora continua de la eficiencia de nuestro sistema de gestión.

La presente Política proporciona el marco de referencia en el que se establecen los objetivos que permiten la consecución de la Estrategia de la Empresa definida por la Dirección.

Los principios rectores de la Estrategia definida son:

1. *Proporcionar un Servicio de Asesoramiento de calidad, en ningún caso de Gestión, a los clientes valorado por el servicio en si mismo y no por la marca o el nombre de quien se lo presta al mejor precio posible.*
2. *Cubrir todas las necesidades en las áreas legales, económicas y de gestión de los clientes mediante un servicio integral de asesoría que le permita centralizar en un único proveedor todas estas necesidades.*
3. *Disponer de un personal altamente cualificado para todos los servicios prestados.*
4. *Anticipar, planificar y seleccionar la propuesta optima para el cliente.*
5. *Cumplir estrictamente plazos y compromisos.*
6. *Personalizar el trato de manera profesional elaborando proyectos a medida y un control e información periódico a nuestros clientes.*
7. *Asesorar y gestionar de una manera absolutamente confidencial de acuerdo a los principios básicos del secreto profesional.*
8. *Innovar y desarrollar técnicas y métodos de trabajo a partir de las modificaciones legales y avances tecnológicos producidos en el sector para el beneficio del cliente.*
9. *Estar cerca del cliente manteniendo una relación de mutua confianza y por lo tanto dar respuestas inmediatas a sus consultas.*

En Madrid, a 04 de Junio de 2013



Carlos Solans  
**Director General de Compromiso Empresarial  
Consultores, S.L**